

KARTA PRZEDMIOTU

I. OGÓLNE INFORMACJE O PRZEDMIOCIE						
PAŃSTWOWA WYŻSZA SZKOŁA ZAWODOWA IM. WITELONA W LEGNICY WYDZIAŁ NAUK SPOŁECZNYCH I HUMANISTYCZNYCH						
Kierunek studiów:		Prawo				
Profil studiów:		Praktyczny				
Forma studiów:		Stacjonarne/niestacjonarne				
Nazwa przedmiotu:		Prawo handlowe				
Język wykładowy:		Język polski				
Poziom studiów:		Jednolite magisterskie				
Rok studiów:	3	Formy prowadzenia zajęć i liczba godzin w planie studiów:				
Semestr:	6	Wykład	Ćwiczenia	Warsztaty	Seminarium	Praktyka zawodowa
Liczba punktów ECTS:	6	40/20		30/10		
Forma zaliczenia:		Egzamin				
Wymagania wstępne w zakresie wiedzy oraz umiejętności:		Kwalifikacje z przedmiotu: Prawo cywilne - część ogólna i prawo zobowiązań.				
II. CELE KSZTAŁCENIA						
Cele kształcenia:						
Cel 1: Przekazanie wiedzy o stosunkach prawa handlowego o pojęciu i funkcjonowaniu przedsiębiorcy a także o podstawowych umowach handlowych. Cel 2: Nabycie przez studentów umiejętności analizy przepisów z zakresu prawa handlowego oraz prezentacji argumentacji pozwalającej zastosować odpowiedni przepis do danego stanu faktycznego.						
III. PRZEDMIOTOWE EFEKTY UCZENIA SIĘ WRAZ Z ODNIESIENIEM DO EFEKTÓW KIERUNKOWYCH ORAZ METODY WERYFIKACJI EFEKTÓW						
Efekt	Student, który zaliczył przedmiot w zakresie:			Odniesienie do efektów kierunkowych	Metody weryfikacji	
wiedzy:						
W011	Ma ugruntowaną wiedzę o możliwości wykorzystania posiadanej wiedzy z zakresu dyscyplin naukowych właściwych dla studiowanego kierunku studiów, do tworzenia form indywidualnej przedsiębiorczości oraz dostrzegania i doceniania społecznego kontekstu techniki i nowych technologii, zna i rozumie prawne aspekty przedsiębiorczości.			K_W09	Egzamin	
W02	Ma rozszerzoną teoretyczną wiedzę o sposobach rozwiązywania praktycznych prawnych przypadków (casusów) na podstawie obowiązującego prawa.			K_W15	Egzamin	
umiejętności:						
U01	Ma umiejętności pozwalające na podjęcie samodzielnej pracy w zawodach prawniczych nie wymagających podjęcia aplikacji prawniczej, potrafi formułować własne opinie i krytycznie dobierać dane i metody analizy, odnieść zdobytą wiedzę teoretyczną do zastosowania w praktyce.			K_U07	obserwacja i ocena postaw studenta	
U02	Ma umiejętności samodzielnego uczenia się, poszerzania własnej wiedzy, z wykorzystaniem nowoczesnej techniki i technologii w tym pozwalającej na dalsze kształcenie się na podyplomowych i doktoranckich studiach prawniczych.			K_U10	obserwacja i ocena postaw studenta	

kompetencji społecznych:			
K01	Jest gotów do uznawania znaczenia wiedzy w rozwiązywaniu problemów poznawczych i praktycznych, ma świadomość zmienności w obrębie systemu prawa i konieczności ciągłego zdobywania wiedzy.	K_U02	obserwacja i ocena postaw studenta
K02	Jest gotów do myślenia i działania w sposób przedsiębiorczy, kreatywny i innowacyjny, do wypełniania zobowiązań społecznych i zawodowych, do organizowania i uczestniczenia w przygotowaniu projektów społecznych.	K_U04	i ocena postaw studenta
K03	Jest gotów do odpowiedzialnego pełnienia ról zawodowych, samodzielnego planowania i działania na rzecz własnego rozwoju, odpowiednio określa priorytety służące realizacji określonego przez siebie lub przez innych zadania.	K_U05	obserwacja i ocena postaw studenta

IV. TREŚCI KSZTAŁCENIA

Treści kształcenia (tematyka zajęć, zaprezentowana z podziałem na poszczególne formy zajęć z określeniem liczby godzin potrzebnych na ich realizację)

Wykłady:		
Kod	Tematyka zajęć	Liczba godzin
W1	Pojęcie prawa handlowego jego miejsce w systemie prawa. Prawo stanowiące a prawo stosowane. Podstawowe pojęcia- narzędzia przydatne do budowy normy prawa stosowanego (stosunku prawnego). źródła prawa handlowego.	2/1
W2	Pojęcie przedsiębiorcy, przedsiębiorstwa i konsumenta.	2/1
W3	Uzyskanie statusu przedsiębiorcy - rejestracja i ewidencja.	2/1
W4	Występowanie przedsiębiorcy w obrocie.	2/0,5
W5	Spółki jako główna prawna forma prowadzenia działalności gospodarczej.	2/1
W6	Rola organów w spółkach kapitałowych ze szczególnym uwzględnieniem zgromadzeń wspólników.	2/0,5
W7	Zakończenie bytu prawnego przedsiębiorcy - likwidacja, upadłość, postępowanie naprawcze.	2/1
W8	Umowy handlowe. Pojęcie, cechy, szczególne zasady zawierania umów handlowych.	2/1
W9	Umowa sprzedaży pomiędzy przedsiębiorcami i z udziałem konsumenta.	2/1
W10	Pośrednictwo w obrocie handlowym, typy umów, pośrednictwo w obrocie międzynarodowym.	2/1
W11	Umowy w zakresie inwestycji budowlanych.	1/0,5
W12	Zabezpieczenie wierzytelności.	2/1
W13	Ubezpieczenia gospodarcze.	1/1
W14	Umowy transportowe.	1/1
W15	Umowy bankowe.	1/1
W16	Klauzule niedozwolone, czyn nieuczciwej konkurencji w działalności przedsiębiorców.	2/1
W17	Prawo własności przemysłowej.	2/1
W18	Nowe postacie umów w obrocie gospodarczym:franchising, factoring, consulting, sponsoring.	2/1

W19	Pojęcie papierów wartościowych.	2/0,5
W20	Prawa z papierów wartościowych i ich przenoszenie.	1/1
W21	Prawo upadłościowe i naprawcze w systemie prawa handlowego. Rodzaje upadłości.	3/1
W22	Przebieg postępowania upadłościowego. Postępowanie naprawcze a planowana reforma prawa restrukturyzacyjnego.	2/1
Warsztaty:		
Kod	Tematyka zajęć	Liczba godzin
WT1	Pojęcie prawa handlowego jego miejsce w systemie prawa. Prawo stanowione a prawo stosowane. Podstawowe pojęcia- narzędzia przydatne do budowy normy prawa stosowanego (stosunku prawnego). źródła prawa handlowego.	1/0,5
WT2	Pojęcie przedsiębiorcy, przedsiębiorstwa i konsumenta.	2/0,5
WT3	Uzyskanie statusu przedsiębiorcy - rejestracja i ewidencja.	2/0,5
WT4	Występowanie przedsiębiorcy w obrocie.	2/0,5
WT5	Spółki jako główna prawna forma prowadzenia działalności gospodarczej.	2/0,5
WT6	Rola organów w spółkach kapitałowych ze szczególnym uwzględnieniem zgromadzeń wspólników.	1/0,5
WT7	Zakończenie bytu prawnego przedsiębiorcy - likwidacja, upadłość, postępowanie naprawcze.	1/0,5
WT8	Umowy handlowe. Pojęcie, cechy, szczególne zasady zawierania umów handlowych.	1/0,5
WT9	Umowa sprzedaży pomiędzy przedsiębiorcami i z udziałem konsumenta.	1/0,5
WT10	Pośrednictwo w obrocie handlowym, typy umów, pośrednictwo w obrocie międzynarodowym.	2/0,5
WT11	Umowy w zakresie inwestycji budowlanych.	1/0,5
WT12	Zabezpieczenie wierzytelności.	1/0,5
WT13	Ubezpieczenia gospodarcze.	2/0,5
WT14	Umowy transportowe.	2/0,5
WT15	Umowy bankowe.	2/0,5
WT16	Klauzule niedozwolone, czyn nieuczciwej konkurencji w działalności przedsiębiorców.	1/0,5
WT17	Prawo własności przemysłowej.	1/0,5
WT18	Nowe postacie umów w obrocie gospodarczym: franchising, factoring, consulting, sponsoring.	1/0,5
WT19	Pojęcie papierów wartościowych. Prawa z papierów wartościowych i ich przenoszenie.	2/0,5
WT20	Prawo upadłościowe i naprawcze w systemie prawa handlowego. Rodzaje upadłości. Przebieg postępowania upadłościowego. Postępowanie naprawcze a planowana reforma prawa restrukturyzacyjnego.	2/0,5
V. METODY KSZTAŁCENIA, NARZĘDZIA DYDAKTYCZNE		

- 1. Metody kształcenia:** wykład informacyjny (konwencjonalny), wykład problemowy, metoda problemowa, sytuacyjna, burza mózgów, ćwiczeniowa oparta na wykorzystaniu różnych źródeł wiedzy, metoda projektu, studium przypadku, dyskusja, itp.
- 2. Narzędzia (środki) dydaktyczne:** prezentacje multimedialne, teksty źródłowe, dokumenty, Internet, rzutniki multimedialne, itp.

VI. FORMA I KRYTERIA ZALICZENIA PRZEDMIOTU

Forma zaliczenia przedmiotu. Kryteria oceny formującej:

Egzamin – kryteria oceny:

- **5,0 (bardzo dobry)** – skomponowanie i artykulacja samodzielnej wypowiedzi na zadany temat w sposób świadczący o pełnym zrozumieniu pytania i znajomości tematu;wnikliwe omówienie zagadnienia;brak błędów językowych;brak błędów w kompozycji;
- **4,5 (dobry plus)** – skomponowanie i artykulacja samodzielnej wypowiedzi na zadany temat w sposób świadczący o pełnym zrozumieniu pytania i znajomości tematu; pełne omówienie zagadnienia; brak błędów językowych; brak błędów w kompozycji;
- **4,0 (dobry)** – skomponowanie i artykulacja samodzielnej wypowiedzi na zadany temat w sposób świadczący o pełnym zrozumieniu pytania i znajomości tematu; pełne omówienie zagadnienia; drobne błędy językowe; drobne błędy w kompozycji;
- **3,5 (dostateczny plus)** – podjęcie próby skomponowania i artykulacji samodzielnej wypowiedzi na zadany temat w sposób świadczący o co najmniej częściowym zrozumieniu pytania i znajomości tematu; całościowe, choć powierzchowne omówienie zagadnienia; drobne błędy językowe; drobne błędy w kompozycji;
- **3,0 (dostateczny)** – podjęcie próby skomponowania i artykulacji samodzielnej wypowiedzi na zadany temat w sposób świadczący o co najmniej częściowym zrozumieniu pytania i znajomości tematu; częściowe omówienie zagadnienia; drobne błędy językowe; drobne błędy w kompozycji;
- **2,0 (niedostateczny)** – niespełnienie kryteriów właściwych dla oceny: dostateczny (3,0).

Obserwacja i ocena postaw studenta wynikających z:

- zaangażowania w pracę grupy,
- zachowań i aktywności w trakcie zajęć,
- prowadzenia merytorycznej dyskusji,
- potrzeby ciągłego rozwoju osobistego i zawodowego.

Kryteria oceny podsumowującej:

- średnia ocen formujących

VII. BILANS PUNKTÓW ECTS - NAKŁAD PRACY STUDENTA

Kategoria	Obciążenie studenta
Liczba godzin realizowanych przy bezpośrednim udziale nauczyciela (godziny kontaktowe)	72/32
Udział w wykładach	40/20
Udział w ćwiczeniach, warsztatach	30/10
Udział w seminarium	
Udział w egzaminie	2/2
Inne (jakie?) - konsultacje	
Samodzielna praca studenta (godziny niekontaktowe)	78/118
Przygotowanie do wykładu	8/18
Przygotowanie do ćwiczeń, warsztatów,	10/20
Przygotowanie do kolokwium zaliczeniowego	20/20
Przygotowanie do egzaminu	40/60
Łączna liczba godzin	150
Punkty ECTS za przedmiot	6

VIII. LITERATURA PRZEDMIOTU

Literatura podstawowa:

1. A. Kidyba, Prawo handlowe, Warszawa 2013.
2. J. Okolski, M. Modrzejewska (red.), Prawo handlowe, Warszawa 2012.
3. F. Zedler, Prawo upadłościowe i naprawcze w zarysie, Warszawa 2009.

Literatura uzupełniająca:

1. E. Nowińska, U. Promińska, M. du Vall, Prawo własności przemysłowej, Warszawa 2011.
2. J. Jacyszyn (red.), Spółki handlowe w pytaniach i odpowiedziach, Warszawa 2012.
3. M. Podleś, L. Siwik, Spółka cywilna w obrocie gospodarczym, Warszawa 2009.
4. J. Jacyszyn (red.), Umowy handlowe w pytaniach i odpowiedziach, Warszawa 2013.