

## KARTA MODUŁU

I. OGÓLNE INFORMACJE O MODULE								
<b>COLLEGIUM WITELONA UCZELNIA PAŃSTWOWA FILIA WE WROCŁAWIU</b>								
<b>Kierunek studiów:</b>	Prawo							
<b>Poziom studiów:</b>	Jednolite studia magisterskie							
<b>Profil studiów:</b>	praktyczny							
<b>Forma studiów:</b>	stacjonarne							
<b>Nazwa modułu:</b>	<b>Prawo handlowe</b>							
<b>Rodzaj modułu:</b>	moduł kształcenia podstawowego							
<b>Język wykładowy:</b>	język polski							
<b>Rok studiów:</b>	3	<b>Formy prowadzenia zajęć wraz z liczbą godzin dydaktycznych:</b>						
<b>Semestr:</b>	5	Wykład	**	**	Warsztaty	**	**	**
<b>Liczba punktów ECTS ogółem:</b>	4	25	S	S	25	S	S	S
<b>Forma zaliczenia:</b>	Zaliczenie na ocenę / egzamin							
<b>Wymagania wstępne:</b>	Podstawowa wiedza z zakresu prawa cywilnego i gospodarczego							
II. CELE KSZTAŁCENIA								
<b>Cele kształcenia:</b>								
<p><b>Cel 1:</b> Przekazanie studentom wiedzy z zakresu prawa handlowego.</p> <p><b>Cel 2:</b> Wykształcenie wśród studentów umiejętności samodzielnego posługiwania się regulacjami prawnymi prawa handlowego w życiu osobistym i praktyce zawodowej.</p> <p><b>Cel 3:</b> Kształtowanie wśród studentów zdolności do samodzielnego identyfikowania problemów z zakresu prawa handlowego. Wykształcenie u studentów umiejętności z zakresu posługiwania się regulacjami prawnymi prawa handlowego w praktyce zawodowej.</p>								
III. EFEKTY UCZENIA SIĘ WRAZ Z ODNIESIENIEM DO EFEKTÓW KIERUNKOWYCH ORAZ METODY WERYFIKACJI EFEKTÓW								
Efekt	Student, który zaliczył moduł w zakresie:					Odniesienie do efektów kierunkowych	Metody weryfikacji	
<b>wiedzy:</b>								
W01	Student posiada ugruntowaną wiedzę o możliwości wykorzystania posiadanej wiedzy z zakresu prawa handlowego oraz dyscyplin pokrewnych (do tworzenia form indywidualnej przedsiębiorczości, w tym wyboru optymalnej formy prawnej prowadzenia działalności gospodarczej (np. jednoosobowa działalność, spółki handlowe).					K3P_W09	Egzamin pisemny	
W02	Student posiada rozszerzoną teoretyczną wiedzę o sposobach rozwiązywania praktycznych prawnych przypadków (kazuśów) z zakresu prawa handlowego (w szczególności prawa spółek handlowych, prawa umów w obrocie gospodarczym, prawa konkurencji, prawa upadłościowego i restrukturyzacyjnego), opierając się na obowiązujących przepisach prawa (kodeks spółek handlowych, kodeks cywilny w zakresie zobowiązań handlowych, ustawy szczególne) oraz na orzecznictwie sądowym i doktrynie					K3P_W15	Egzamin pisemny	
<b>umiejętności:</b>								
U01	Student potrafi formułować własne opinie prawne dotyczące zagadnień z zakresu prawa handlowego oraz krytycznie dobierać dane i metody analizy prawnej, ekonomicznej i finansowej w kontekście działalności gospodarczej. Ponadto potrafi odnieść zdobytą wiedzę teoretyczną (np. przepisy KSH i KC) do praktyki, w szczególności poprzez sporządzanie projektów umów handlowych i dokumentów korporacyjnych oraz proponowanie konkretnych rozwiązań dla problemów występujących w obrocie gospodarczym.					K3P_U07	Egzamin, sporządzenie umowy spółki, obserwacja i ocena postaw studenta	
U02	Student ma umiejętności samodzielnego uczenia się, poszerzania własnej wiedzy z zakresu prawa handlowego, w tym szczególnie w odniesieniu do					K3P_U10	Obserwacja i ocena	

	dynamicznie zmieniających się regulacji (np. e-commerce, AML, ESG, prawo spółek).		postaw studenta
<b>kompetencji społecznych:</b>			
K01	Student jest gotów do uznawania kluczowego znaczenia wiedzy z zakresu prawa handlowego w rozwiązywaniu złożonych problemów praktycznych. Ma świadomość wysokiej dynamiki i zmienności regulacji prawno-gospodarczych, co buduje w nim postawę konieczności ciągłego kształcenia się. Jednocześnie jest gotów do kreatywnego i przedsiębiorczego wykorzystywania tej wiedzy przy identyfikacji nowych możliwości prawnych dla rozwoju innowacyjnych przedsięwzięć.	K3P_K02	Obserwacja i ocena postaw studenta
K02	Student jest gotów do myślenia i działania w sposób przedsiębiorczy, kreatywny i innowacyjny w kontekście prawno-gospodarczym, co przejawia się w umiejętności identyfikacji i wykorzystania prawnych możliwości dla rozwoju nowych przedsięwzięć. Jednocześnie wykazuje gotowość do wypełniania zobowiązań zawodowych oraz etycznego uczestnictwa w przygotowaniu projektów gospodarczych i społecznych, dbając o bezpieczeństwo obrotu prawnego.	K3P_K04	Obserwacja i ocena postaw studenta
K03	Student jest gotów do odpowiedzialnego pełnienia ról zawodowych związanych z obsługą prawną lub zarządzaniem podmiotami gospodarczymi, rozumiejąc konsekwencje prawne i finansowe swoich decyzji dla przedsiębiorstwa oraz jego otoczenia. Jest gotów do samodzielnego planowania i działania na rzecz własnego rozwoju w dynamicznej dziedzinie prawa handlowego oraz odpowiednio określa priorytety służące realizacji zadań prawno-biznesowych (np. terminowe składanie wniosków do KRS, należyte zabezpieczanie kontraktów). Ponadto dba o podtrzymywanie etosu zawodu prawnika poprzez przestrzeganie zasad etyki zawodowej w relacjach z klientem biznesowym i organami państwowymi.	K3P_K05	Obserwacja i ocena postaw studenta
<b>IV. TREŚCI PROGRAMOWE</b>			
<b>Treści programowe (tematyka zajęć, zaprezentowana z podziałem na poszczególne formy zajęć z określeniem liczby godzin potrzebnych na ich realizację)</b>			
<b>Wykłady</b>			
Kod	Tematyka zajęć	Liczba godzin S/N	
W01	Organizacja zajęć. Przedstawienie i omówienie treści karty modułu. Wprowadzenie do prawa handlowego: rys historyczny, pojęcie prawa handlowego i jego miejsce w systemie prawa. Źródła prawa handlowego. Pojęcie przedsiębiorstwa. Pojęcie przedsiębiorcy i konsumenta.	2	
W02	Systemy ewidencyjne przedsiębiorców. Zasady działania i prowadzenia Krajowego Rejestru Sądowego oraz Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej.	2	
W03	Wprowadzenie do prawa spółek handlowych (pojęcie spółki, spółka cywilna, spółka cicha, spółki osobowe i kapitałowe, umowa spółki, stosunek prawny spółki).	15	
W04			
W05			
W06			
W07			
W08			
W09	Czynu nieuczciwej konkurencji w działalności przedsiębiorców. Ochrona konkurencji i konsumentów. Prawo upadłościowe i restrukturyzacyjne.	2	
W10	Przebieg postępowania jurysdykcyjnego. Postępowanie odwoławcze i nadzwyczajne środki zaskarżenia.	2	
<b>Warsztaty</b>			
Kod	Tematyka zajęć	Liczba godzin S/N	
WT01	Organizacja zajęć. Przedstawienie i omówienie treści karty modułów. Spółka i jej stosunki prawne. Spółka cywilna a handlowe spółki osobowe. Rejestracja spółek.	5	
WT02	Spółka jawna. Spółka partnerska. Tworzenie umowy spółki jawnej.	5	
WT03	Spółka komandytowa. Spółka komandytowo – akcyjna.	5	

WT04	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.	5
WT05	Spółka akcyjna. Prosta Spółka akcyjna.	5
<b>V. METODY KSZTAŁCENIA, NARZĘDZIA DYDAKTYCZNE</b>		
<p><b>1. Metody kształcenia:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>wykład</b> – konwencjonalny i konwersatoryjny prowadzony w formie online, analiza studium przypadku.</li> <li><b>warsztaty</b> – metoda problemowa, metoda ćwiczeniowa oparta na wykorzystaniu różnych źródeł wiedzy, studium przypadku, kazusy, dyskusja, analiza tekstów źródłowych, tworzenie umowy spółek..</li> </ul> <p><b>2. Narzędzia (środki) dydaktyczne:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>prezentacje multimedialne, teksty źródłowe, prawnicze bazy danych, internet.</li> </ul>		
<b>VI. FORMA I KRYTERIA ZALICZENIA MODUŁU</b>		
<p><b>1. Formy zaliczenia:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>zaliczenie na ocenę.</li> <li>egzamin.</li> </ul> <p><b>2. Sposób weryfikacji i oceniania efektów uczenia się:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>wykłady</b> – pisemny test wiedzy jednokrotnego wyboru.</li> <li><b>warsztaty</b> – pisemny test wiedzy, jednokrotnego wyboru, uwzględnienie aktywności oraz pracy studenta na zajęciach – ocena sporządzonej przez studenta umowy spółki.</li> </ul> <p><b>3. Podstawowe kryteria oceny:</b></p> <p>- 91% - 100% - pełne opanowanie materiału; bardzo wysoka poprawność odpowiedzi – ocena bardzo dobra (5,0).  - 81% - 90% - bardzo dobre opanowanie materiału; nieliczne, drugorzędne błędy – ocena dobra plus (4,5).  - 71% - 80% - dobre opanowanie materiału; solidna praca z zauważalnymi błędami – ocena dobra (4,0).  - 61% - 70% - ponad poziom minimalny; zadowalająca wiedza z pewnymi lukami – ocena dostateczna plus (3,5).  - 51% - 60% - minimalne opanowanie materiału wymagane do zaliczenia; spełnienie podstawowych kryteriów – ocena dostateczna (3,0).  - &lt; 50% - brak wiedzy – ocena niedostateczna (2,0).</p> <p>Na końcową ocenę ma wpływ:  - aktywność i praca studenta na zajęciach.</p>		
<b>VII. BILANS PUNKTÓW ECTS - NAKŁAD PRACY STUDENTA</b>		
<b>Kategoria</b>		<b>Obciążenie studenta</b>
<b>Liczba godzin realizowanych przy bezpośrednim udziale nauczyciela (godziny kontaktowe)</b>		50 h
Udział w wykładach		25 h
Udział w innych formach zajęć (Warsztaty)		25 h
<b>Samodzielna praca studenta (godziny niekontaktowe)</b>		50 h
Przygotowanie do wykładu		10 h
Przygotowanie do innych form zajęć (Warsztaty)		10 h
Przygotowanie do egzaminu		15 h
Przygotowanie do zaliczenia innych form zajęć (Warsztaty)		15 h
<b>Łączna liczba godzin</b>		100 h
<b>Punkty ECTS za moduł</b>		4
<b>VIII. ZALECANA LITERATURA</b>		
<p><b>Literatura podstawowa:</b></p> <p>1. A. Kidyba, Prawo handlowe, wyd. Studia prawnicze 27, 2025.</p>		

**Literatura uzupełniająca:**

1. P. Kuźnicki, Granica osobowości prawnej spółki kapitałowej, wyd. C.H. Beck, 2022.