

KARTA MODUŁU

I. OGÓLNE INFORMACJE O MODULE								
COLLEGIUM WITELONA UCZELNIA PAŃSTWOWA WYDZIAŁ NAUK SPOŁECZNYCH I HUMANISTYCZNYCH								
Kierunek studiów:		Prawo						
Poziom studiów:		Jednolite studia magisterskie						
Profil studiów:		praktyczny						
Forma studiów:		stacjonarne						
Nazwa modułu:		Prawo handlowe						
Rodzaj modułu:		moduł kształcenia podstawowego						
Język wykładowy:		język polski						
Rok studiów:	3	Formy prowadzenia zajęć wraz z liczbą godzin dydaktycznych:						
Semestr:	5	Wykład	**	**	Warsztaty	**	**	**
Liczba punktów ECTS ogółem:	4	25	S	S	25	S	S	S
Forma zaliczenia:		Zaliczenie na ocenę / egzamin						
Wymagania wstępne:		Podstawowa wiedza z zakresu prawa cywilnego i gospodarczego						
II. CELE KSZTAŁCENIA								
Cele kształcenia:								
Cel 1: Przekazanie studentom wiedzy z zakresu prawa handlowego. Cel 2: Wykształcenie wśród studentów umiejętności samodzielnego posługiwania się regulacjami prawnymi prawa handlowego w życiu osobistym i praktyce zawodowej. Cel 3: Kształtowanie wśród studentów zdolności do samodzielnego identyfikowania problemów z zakresu prawa handlowego. Wykształcenie u studentów umiejętności z zakresu posługiwania się regulacjami prawnymi prawa handlowego w praktyce zawodowej.								
III. EFEKTY UCZENIA SIĘ WRAZ Z ODNIESIENIEM DO EFEKTÓW KIERUNKOWYCH ORAZ METODY WERYFIKACJI EFEKTÓW								
Efekt	Student, który zaliczył moduł w zakresie:					Odniesienie do efektów kierunkowych	Metody weryfikacji	
wiedzy:								
W01	Student posiada ugruntowaną wiedzę o możliwości wykorzystania posiadanej wiedzy z zakresu prawa handlowego oraz dyscyplin pokrewnych (do tworzenia form indywidualnej przedsiębiorczości, w tym wyboru optymalnej formy prawnej prowadzenia działalności gospodarczej (np. jednoosobowa działalność, spółki handlowe)).					K3P_W09	Egzamin pisemny	
W02	Student posiada rozszerzoną teoretyczną wiedzę o sposobach rozwiązywania praktycznych prawnych przypadków (kazusów) z zakresu prawa handlowego (w szczególności prawa spółek handlowych, prawa umów w obrocie gospodarczym, prawa konkurencji, prawa upadłościowego i restrukturyzacyjnego), opierając się na obowiązujących przepisach prawa (kodeks spółek handlowych, kodeks cywilny w zakresie zobowiązań handlowych, ustawy szczególne) oraz na orzecznictwie sądowym i doktrynie					K3P_W15	Egzamin pisemny	
umiejętności:								
U01	Student potrafi formułować własne opinie prawne dotyczące zagadnień z zakresu prawa handlowego oraz krytycznie dobierać dane i metody analizy prawnej, ekonomicznej i finansowej w kontekście działalności gospodarczej. Ponadto potrafi odnieść zdobytą wiedzę teoretyczną (np. przepisy KSH i KC) do praktyki, w szczególności poprzez sporządzanie projektów umów handlowych i dokumentów korporacyjnych oraz proponowanie konkretnych rozwiązań dla problemów występujących w obrocie gospodarczym.					K3P_U07	Egzamin, sporządzenie umowy spółki, obserwacja i ocena postaw studenta	
U02	Student ma umiejętności samodzielnego uczenia się, poszerzania własnej wiedzy z zakresu prawa handlowego. w tym szczególnie w odniesieniu do					K3P_U10	Obserwacja i ocena	

	dynamicznie zmieniających się regulacji (np. e-commerce, AML, ESG, prawo spółek).		postaw studenta
kompetencji społecznych:			
K01	Student jest gotów do uznawania kluczowego znaczenia wiedzy z zakresu prawa handlowego w rozwiązywaniu złożonych problemów praktycznych. Ma świadomość wysokiej dynamiki i zmienności regulacji prawno-gospodarczych, co buduje w nim postawę konieczności ciągłego kształcenia się. Jednocześnie jest gotów do kreatywnego i przedsiębiorczego wykorzystywania tej wiedzy przy identyfikacji nowych możliwości prawnych dla rozwoju innowacyjnych przedsięwzięć.	K3P_K02	Obserwacja i ocena postaw studenta
K02	Student jest gotów do myślenia i działania w sposób przedsiębiorczy, kreatywny i innowacyjny w kontekście prawno-gospodarczym, co przejawia się w umiejętności identyfikacji i wykorzystania prawnych możliwości dla rozwoju nowych przedsięwzięć. Jednocześnie wykazuje gotowość do wypełniania zobowiązań zawodowych oraz etycznego uczestnictwa w przygotowaniu projektów gospodarczych i społecznych, dbając o bezpieczeństwo obrotu prawnego.	K3P_K04	Obserwacja i ocena postaw studenta
K03	Student jest gotów do odpowiedzialnego pełnienia ról zawodowych związanych z obsługą prawną lub zarządzaniem podmiotami gospodarczymi, rozumiejąc konsekwencje prawne i finansowe swoich decyzji dla przedsiębiorstwa oraz jego otoczenia. Jest gotów do samodzielnego planowania i działania na rzecz własnego rozwoju w dynamicznej dziedzinie prawa handlowego oraz odpowiednio określa priorytety służące realizacji zadań prawno-biznesowych (np. terminowe składanie wniosków do KRS, należyte zabezpieczanie kontraktów). Ponadto dba o podtrzymywanie etosu zawodu prawnika poprzez przestrzeganie zasad etyki zawodowej w relacjach z klientem biznesowym i organami państwowymi.	K3P_K05	Obserwacja i ocena postaw studenta
IV. TREŚCI PROGRAMOWE			
Treści programowe (tematyka zajęć, zaprezentowana z podziałem na poszczególne formy zajęć z określeniem liczby godzin potrzebnych na ich realizację)			
Wykłady			
Kod	Tematyka zajęć	Liczba godzin S/N	
W01	Organizacja zajęć. Przedstawienie i omówienie treści karty modułu. Wprowadzenie do prawa handlowego: rys historyczny, pojęcie prawa handlowego i jego miejsce w systemie prawa. Źródła prawa handlowego. Pojęcie przedsiębiorstwa. Pojęcie przedsiębiorcy i konsumenta.	2	
W02	Systemy ewidencyjne przedsiębiorców. Zasady działania i prowadzenia Krajowego Rejestru Sądowego oraz Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej.	2	
W03	Wprowadzenie do prawa spółek handlowych (pojęcie spółki, spółka cywilna, spółka cicha, spółki osobowe i kapitałowe, umowa spółki, stosunek prawny spółki).	15	
W04			
W05			
W06			
W07			
W08			
W09	Czynu nieuczciwej konkurencji w działalności przedsiębiorców. Ochrona konkurencji i konsumentów. Prawo upadłościowe i restrukturyzacyjne.	2	
W10	Przebieg postępowania jurysdykcyjnego. Postępowanie odwoławcze i nadzwyczajne środki zaskarżenia.	2	
Warsztaty			
Kod	Tematyka zajęć	Liczba godzin S/N	
WT01	Organizacja zajęć. Przedstawienie i omówienie treści karty modułów. Spółka i jej stosunki prawne. Spółka cywilna a handlowe spółki osobowe. Rejestracja spółek.	5	
WT02	Spółka jawna. Spółka partnerska. Tworzenie umowy spółki jawnej.	5	
WT03	Spółka komandytowa. Spółka komandytowo – akcyjna.	5	

WT04	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.	5
WT05	Spółka akcyjna. Prosta Spółka akcyjna.	5
V. METODY KSZTAŁCENIA, NARZĘDZIA DYDAKTYCZNE		
1. Metody kształcenia: wykład – konwencjonalny i konwersatoryjny prowadzony w formie online, analiza studium przypadku. warsztaty – metoda problemowa, metoda ćwiczeniowa oparta na wykorzystaniu różnych źródeł wiedzy, studium przypadku, kazusy, dyskusja, analiza tekstów źródłowych, tworzenie umowy spółek.. 2. Narzędzia (środki) dydaktyczne: - prezentacje multimedialne, teksty źródłowe, prawnicze bazy danych, internet.		
VI. FORMA I KRYTERIA ZALICZENIA MODUŁU		
1. Formy zaliczenia: - zaliczenie na ocenę. - egzamin. 2. Sposób weryfikacji i oceniania efektów uczenia się: wykłady – pisemny test wiedzy jednokrotnego wyboru. warsztaty – pisemny test wiedzy, jednokrotnego wyboru, uwzględnienie aktywności oraz pracy studenta na zajęciach – ocena sporządzonej przez studenta umowy spółki. 3. Podstawowe kryteria oceny: - 91% - 100% - pełne opanowanie materiału; bardzo wysoka poprawność odpowiedzi – ocena bardzo dobra (5,0). - 81% - 90% - bardzo dobre opanowanie materiału; nieliczne, drugorzędne błędy – ocena dobra plus (4,5). - 71% - 80% - dobre opanowanie materiału; solidna praca z zauważalnymi błędami – ocena dobra (4,0). - 61% - 70% - ponad poziom minimalny; zadowalająca wiedza z pewnymi lukami – ocena dostateczna plus (3,5). - 51% - 60% - minimalne opanowanie materiału wymagane do zaliczenia; spełnienie podstawowych kryteriów – ocena dostateczna (3,0). - < 50% - brak wiedzy – ocena niedostateczna (2,0). Na końcową ocenę ma wpływ: - aktywność i praca studenta na zajęciach.		
VII. BILANS PUNKTÓW ECTS - NAKŁAD PRACY STUDENTA		
Kategoria		Obciążenie studenta
Liczba godzin realizowanych przy bezpośrednim udziale nauczyciela (godziny kontaktowe)		50 h
Udział w wykładach		25 h
Udział w innych formach zajęć (Warsztaty)		25 h
Samodzielna praca studenta (godziny niekontaktowe)		50 h
Przygotowanie do wykładu		10 h
Przygotowanie do innych form zajęć (Warsztaty)		10 h
Przygotowanie do egzaminu		15 h
Przygotowanie do zaliczenia innych form zajęć (Warsztaty)		15 h
Łączna liczba godzin		100 h
Punkty ECTS za moduł		4
VIII. ZALECANA LITERATURA		
Literatura podstawowa: 1. A. Kidyba, Prawo handlowe, wyd. Studia prawnicze 27, 2025.		

Literatura uzupełniająca:

1. P. Kuźnicki, Granica osobowości prawnej spółki kapitałowej, wyd. C.H. Beck, 2022.