

KARTA MODUŁU

I. OGÓLNE INFORMACJE O MODULE

COLLEGIUM WITELONA UCZELNIA PAŃSTWOWA WYDZIAŁ NAUK TECHNICZNYCH I EKONOMICZNYCH

Kierunek studiów:	FINANSE I ZARZĄDZANIE W PRZEDSIĘBIORSTWIE						
Poziom studiów:	studia drugiego stopnia						
Profil studiów:	praktyczny						
Forma studiów:	stacjonarne/niestacjonarne						
Nazwa modułu:	Prawo handlowe						
Rodzaj modułu:	Obowiązkowy						
Język wykładowy:	Język polski*						
Rok studiów:	1	Formy prowadzenia zajęć wraz z liczbą godzin dydaktycznych:					
Semestr:	1	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Warsztat	Projekt	Seminarium
Liczba punktów ECTS ogółem:	3	30/14	-	-	-	-	-
Forma zaliczenia:	Zaliczenie na ocenę						
Wymagania wstępne:	Podstawy prawa						

II. CELE KSZTAŁCENIA

Cele kształcenia:

Cel1: zapoznanie studentów z podstawowymi pojęciami oraz regulacjami prawa handlowego
 Cel2: umiejętność prawidłowego posługiwania się aparatem pojęciowym prawa handlowego

III. EFEKTY UCZENIA SIĘ WRAZ Z ODNIESIENIEM DO EFEKTÓW KIERUNKOWYCH ORAZ METODY WERYFIKACJI EFEKTÓW

Efekt	Student, który zaliczył moduł w zakresie:	Odniesienie do efektów kierunkowych	Metody weryfikacji
wiedzy:			
W01	student zna podstawowe regulacje prawa handlowego	K2FZ_W05	aktywność podczas zajęć, pisemne zaliczenie wykładu
umiejętności:			
U01	student potrafi stosować regulacje prawa handlowego w praktyce	K2FZ_U06	aktywność podczas zajęć, pisemne zaliczenie wykładu
kompetencji:			
-	-	-	-

IV. TREŚCI PROGRAMOWE

Treści programowe (tematyka zajęć, zaprezentowana z podziałem na poszczególne formy zajęć z określeniem liczby godzin potrzebnych na ich realizację)

Wykłady

Kod	Tematyka zajęć	Liczba godzin S/N
W1	Zasady prawa handlowego	2/2
W2	Pojęcie, budowa i zasady prawa firmowego. Pojęcie przedsiębiorcy oraz działalności gospodarczej w przepisach KC oraz USGD	2/1
W3	Wprowadzenie do prawa spółek. Przeznaczenie, powstanie, przedmiot i zasady funkcjonowania, rozwiązanie likwidacja poszczególnych rodzajów spółek (Spółka jawna. Spółka partnerska. Spółka cywilna. Spółka komandytowa. Spółka z.o.o. Spółka akcyjna)	18/7

W4	Czynności handlowe	6/2
W5	Zaliczenie wykładu	2/2

V. METODY KSZTAŁCENIA, NARZĘDZIA DYDAKTYCZNE

- 1. Metody kształcenia:** wykład, dyskusja na wykładzie
2. Narzędzia (środki) dydaktyczne: teksty źródłowe, dokumenty, internet, rzutnik multimedialny

VI. FORMA I KRYTERIA ZALICZENIA MODUŁU

Forma zaliczenia modułu.

Kryteria oceny formującej***:

1. Aktywność podczas zajęć

Kryteria oceny podsumowującej***

1. Zaliczenie zajęć odbywa się w formie pisemnej.
2. Student powinien
 - przynajmniej dostatecznie poznać i zrozumieć podstawową wiedzę zawartą w literaturze podstawowej lub innej formie dostępnej w wyniku aktywnych form zajęć,
 - przynajmniej dostatecznie opanować wszelkie umiejętności przewidziane programem przedmiotu,
 - wykazać przynajmniej dostateczną umiejętność obserwowania i analizowania otaczających zjawisk, zwłaszcza tych, z którymi jako absolwent będzie miał styczność w praktycznej działalności, sprostać wymaganiom przewidzianym dla uzyskania zaliczenia z form towarzyszących przed zaliczeniem formy wiodącej oraz modułu

Ocena podsumowująca***:

Zasady zaliczenia są zgodne z Regulaminem Studiów; w szczególności musi być spełniony wymóg dotyczący stopnia opanowania programu:

- 50-59% - ocena dostateczna,
- 60-69% - ocena dostateczna plus,
- 70-79% - ocena dobra,
- 80-89% - ocena dobra plus,
- powyżej 90% - ocena bardzo dobra.

VII. BILANS PUNKTÓW ECTS - NAKŁAD PRACY STUDENTA

Kategoria	Obciążenie studenta
Liczba godzin realizowanych przy bezpośrednim udziale nauczyciela (godziny kontaktowe)	30/14
Udział w wykładach	30/14
Udział w innych formach zajęć (**)	-
Inne (jakie?)	-
Samodzielna praca studenta (godziny niekontaktowe)	45/61
Przygotowanie do wykładu	15/20
Przygotowanie do innych form zajęć (**)	
Przygotowanie do egzaminu	
Przygotowanie do zaliczenia innych zajęć (**)	15/20
Inne (np. gromadzenie materiałów do projektu, kwerenda internetowa, opracowanie prezentacji multimedialnej itp.)	15/21
Łączna liczba godzin	75
Punkty ECTS za moduł	3

VIII. ZALECANA LITERATURA

Literatura podstawowa:

1. A. Koch (red.) , J. Napierała (red.), *Prawo spółek handlowych*, Warszawa 2015
2. A. Koch (red.) , J. Napierała (red.), *Umowy w obrocie gospodarczym*, Warszawa 2015
3. W. Pyziół., A. Szumański , I. Weiss, *Prawo spółek*, Branta, Bydgoszcz 2006

Literatura uzupełniająca:

1. J. Mojak, *Prawo papierów wartościowych. Zarys wykładu*, LexisNexis, Warszawa 2006
2. S. Pszczółka, M.J. Skrodzka, K. Skrodzki, M. Zaremba, *Repetytorium prawo handlowe. Tablice, Testy, Kazusy*, Wyd. 2., C.H. Beck, Warszawa 2008
3. S. Pszczółka, M.J. Skrodzka, K. Skrodzki, M. Zaremba, *Repetytorium umowy w obrocie gospodarczym. Tablice, Testy, Kazusy*, C.H. Beck, Warszawa 2008

*należy odpowiednio wypełnić

**należy wpisać formę/formy przypisane do modułu określone w programie studiów (wykład, ćwiczenia, seminarium, konwersatorium, lektorat, laboratorium, warsztat, projekt, zajęcia praktyczne, zajęcia terenowe, zajęcia wychowania fizycznego, praktyka zawodowa, inne)

*** proszę wpisać odpowiednie kryteria oceny formującej i podsumowującej